

2009

Перспектива

Газета для тех, кто связывает свое будущее с будущим нашей компании

НОВОСТИ

БАНК ПРИВЛЕК ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БРОКЕРОВ

Холдинг Setl Group и Сбербанк продолжают развивать партнерские отношения, осваивая новые взаимовыгодные направления работы. Недавно банк пригласил к сотрудничеству брокерские компании холдинга для профессионального управления и реализации объектов недвижимости, переходящих в распоряжение банка в качестве залогового имущества в случаях нарушения условий кредитных договоров.

В рамках сотрудничества с банком компании Praktis и «Петербургская Недвижимость» оказывают комплексную профессиональную помощь – анализ и оценка эффективности объекта недвижимости, поиск наиболее выгодных форм работы с объектом – доверительное управление или продажа, поиск покупателя и сопровождение сделки. В числе объектов недвижимости, с которыми работают компании – бизнес-центры, торговые комплексы, жилые помещения. В настоящее время в работе у компаний находятся несколько таких объектов.

«Это очень интересное и выгодное сотрудничество для обеих сторон, – говорит генеральный директор компании Praktis СВ Илья Еременко. – Банк освобождает себя от непрофильных обязанностей и привлекает профессионала, который помогает ему анализировать и формировать стратегию работы с такими активами, оценивать эластичность стоимости и порядок вывода на рынок объектов с целью максимизации прибыли банка.»

«ПЕТЕРБУРГСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ»: ОБЪЕМ СДЕЛОК ПО ПРОДАЖЕ КВАРТИР В СТРОЯЩИХСЯ ДОМАХ В ФЕВРАЛЕ-АПРЕЛЕ ВЫРОС НА 47% ПО СРАВНЕНИЮ С IV КВАРТАЛОМ 2008 ГОДА

Данные о продажах квартир компании «Петербургская Недвижимость» свидетельствуют о том, что, по сравнению с IV кварталом 2008 года, возрос спрос на квартиры в строящихся домах средней и выше степени готовности. Так, в период с февраля по апрель (январь не очень показательный месяц из-за новогодних каникул) компания заключила на 47% сделок больше, чем в последние 3 месяца 2008 года. Для сравнения: рост продаж квартир в строящихся домах в I квартале текущего года составил 29% по сравнению с IV кварталом 2008 года. Наибольшим спросом пользовались 1- и 2-комнатные квартиры. Почти в 2 раза за прошедшие 3 месяца увеличилось количество покупок 3-комнатных квартир, но их доля в продажах не превышает 20%. Начиная с февраля 2009 года, стабильно увеличивается количество сделок с применением ипотеки – их число выросло на 20%.

Изменения коснулись и структуры покупательского спроса. Доля покупателей строящегося жилья из регионов в апреле 2009 года составила более 27%, что соответствует показателям мая-июня 2008 года.

ПРАКТИС СВ БУДЕТ ПРОДАВАТЬ КОММЕРЧЕСКИЕ ПОМЕЩЕНИЯ В КОМПЛЕКСЕ «БАЛТИЙСКАЯ ЖЕМЧУЖИНА»

Компания Praktis Consulting & Brokerage и ЗАО «Балтийская жемчужина» подписали договор на продажу встроено-пристроенных помещений коммерческого назначения в строящихся домах первой очереди проекта. Цена продажи встроено-пристроенных помещений составляет 115 000 рублей за 1 кв. м.

Площади реализуемых коммерческих помещений в «Жемчужной премьер» составляют от 33 до 280 кв. м, высота потолков – от 3 до 6 м. Все встроено-пристроенные помещения предоставляются для продажи с подготовкой под чистовую отделку.

Первая очередь проекта, в котором реализуются коммерческие помещения, — это жилой квартал повышенной комфортности «Жемчужная премьер», состоящий из шести разноэтажных кирпично-монолитных домов на 1100 квартир общей площадью более 80 тыс. кв. м и детского сада с бассейном на 200 воспитанников. Строительство «Жемчужной премьер» завершится в 4 квартале 2009 года, в эксплуатацию квартал будет сдан во 2 квартале 2010 года.

Ранее ЦРП «Петербургская Недвижимость», как и компания Praktis СВ, заключила договор на продажу жилой недвижимости в первой очереди проекта.

В НОМЕРЕ:

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС «ЮЖНАЯ КОРОНА»

Завершается строительство жилого комплекса, расположенного в Московском районе на пересечении Дунайского проспекта и Свирской улицы.

Стр.2

НАВСТРЕЧУ НОВЫМ ПРИКЛЮЧЕНИЯМ!

Сотрудники компании Setlprof оправились в поход под девизом «Познаем историю земли русской»

Стр.4

Setl Group выполнил обязательства перед инвесторами

19 мая 2009 года ООО «Сэтл Групп» исполнило оферту по облигациям с ценой выкупа 102% от номинальной стоимости. Требования инвесторов удовлетворены в полном объеме. Агентом по оферте выступило ЗАО «Планета Капитал». Кроме того, состоялась выплата четвертого купона по выпуску. Обязательства исполнены в полном объеме, сумма выплаченных средств составила 58 340 тыс. руб. «Даже в непростых рыночных условиях мы продолжаем придерживаться взятого курса на открытость, повышение эффективности работы и стопроцентную ответственность перед партнерами и клиентами, – говорит генеральный директор ООО «Сэтл групп» Ян Изак. – В рамках оферты мы полностью выполнили свои обязательства перед инвесторами. Следует отметить, что в текущих условиях часть держателей приняла решение о сохранении за собой облигаций Setl Group, что говорит о сложившемся доверии к компании со стороны наших инвесторов».

Факт успешного прохождения девелоперской компанией оферты без реструктуризации – один из немногих на рынке недвижимости Петербурга с начала кризиса. Это говорит об устойчивости компании, грамотно выстроенной финансовой стратегии. В настоящее время политика компании направлена на постепенное сокращение кредитного портфеля, поиск более выгодных форм привлечения денежных средств. О финансовой устойчивости компании говорит также тот факт, что недавно рейтинговое

агентство «Эксперт РА» в рамках внеочередного мониторинга рейтинговой оценки подтвердило кредитный рейтинг компании «Setl Group» (г. Санкт-Петербург) на уровне В+ «Достаточный уровень кредитоспособности». При проведении мониторинга Агентством не было выявлено факторов риска, способных негативно повлиять на ранее присвоенную рейтинговую оценку. Накануне проведения компанией оферты руководитель направления инвестиционных рейтингов «Эксперт РА» Павел Митрофанов заявил: «Финансовое состояние компании и размер накопленных к 18.05.2009 г. денежных средств позволяет говорить о высокой вероятности успешного прохождения оферты».

Сегодня приоритетным направлением работы компании является строительство и завершение всех объектов, начатых до кризиса, а также подготовка новых проектов, но с уже внесенными кризисом коррективами. Адресная программа пересмотрена в пользу жилья эконом-класса, в настоящее время готовятся к выводу на рынок несколько таких проектов, в том числе, крупный проект комплексного освоения территории в Кудрово – жилой район «Семь столиц». Кроме того, идет активное усиление генподрядного бизнеса. Компания Setlprof выполняет заказы различного масштаба и сейчас строит уже не только в пределах Петербурга, Северо-западного региона и Москвы, но также готовится к выполнению заказов на Сахалине и в Сочи.

Допуск получен!



Компании Setl City и Setlprof стали одними из первых строительных организаций Петербурга, получивших допуск к осуществлению строительных работ в рамках механизма саморегулирования. Свидетельства о допуске к строительным работам выдала первая региональная СРО в России – НП «Объединение строителей Санкт-Петербурга».

На сегодняшний день Setl City и Setlprof, как и ряд других крупнейших строительных компаний города, входят в реестр членов Объединения строителей Пе-

тербурга. Это первая в Петербурге саморегулируемая организация, прошедшая регистрацию в Ростехнадзоре и уполномоченная выдавать допуск к осуществлению строительных работ. Организация основана на базе крупнейшего профессионального объединения – Ассоциации «Строительно-промышленный комплекс Северо-Запада», в которую Холдинг Setl Group входит вот уже много лет.

«С выдачей первых допусков в городе начинает работать механизм саморегулирования в строительной отрасли, – говорит М.В. Шубарев, председатель совета директоров холдинга Setl Group, президент НП «Объединение строителей Санкт-Петербурга». – Их получили и будут в дальнейшем получать компании, подтвердившие свой профессионализм и компетентность, отвечающие требованиям и стандартам саморегулируемой организации. В отличие от лицензии, срок действия этого документа не ограничен. В то же время, аттестованные компании должны регулярно подтверждать свое соответствие выданному разрешению: саморегулируемая организация будет осуществлять периодические проверки состояния компаний, так как одно из ее обязательств – отвечать за качество работ своих членов.»



Новый дом в Московском районе



Компания Setl City завершает строительство жилого комплекса «Южная Корона», расположенного в Московском районе на пересечении Дунайского проспекта и Свирской улицы. Сейчас идет активная подготовка дома к сдаче.

Строительство 17-этажного монолитного жилого комплекса началось осенью 2006 года. На протяжении всего процесса строительства при покупке квартиры здесь действовала беспроцентная рассрочка, а в январе 2009 года появилась возможность приобрести квартиру с ис-

пользованием ипотеки или привлечением субсидий. Также при реализации этого проекта впервые в истории рынка задействована схема целевого фондирования кредита, разработанная компанией Setl City совместно со Сбербанком. Сейчас на объекте действует схема долевого участия. Средняя стоимость одного квадратного метра на данный момент составляет 83 632 рубля.

В доме расположено 640 квартир различных метражей и планировок. Есть «студии» от 24, 19 до 28, 09 кв. м, однокомнатные квартиры от 36, 85 до 38, 69 кв. м, двухкомнатные – от 63, 75 до 67, 94 кв. м. и трехкомнатные по 92, 74 кв. м. В квартирах установлены металлические входные двери, двухкамерные металлопластиковые стеклопакеты, отопительные приборы с терморегуляторами, счетчики учета холодного водоснабжения ХВС и ГВС, а также выполнено полное остекление балконов и лоджий. Балконы есть во всех квартирах-студиях, однокомнатных и трехкомнатных квартирах, двухкомнатные предлагаются как с балконами, так и без. Дом оснащен бесшумными скоростными лифтами, выделенной линией Интернет,

кабельным телевидением, цифровой телефонией, датчиками пожаротушения и системой автоматического дымоудаления. Помимо жилой части, здание также включает встроенные помещения торгово-офисного назначения, расположенные на первом этаже, и подземный паркинг на 110 машин. На территории жилого комплекса есть гостевая автостоянка.

Жилой комплекс «Южная Корона» находится в пяти минутах ходьбы от станции метро «Звездная», в районе с хорошо развитой инфраструктурой. Рядом с домом есть школы, детские сады, поликлиники, многочисленные гипермаркеты и магазины. Одно из преимуществ этого места – удобное транспортное сообщение с популярными пригородными направлениями, а также близость к аэропорту.

Функции генерального подрядчика на объекте выполняет компания Setlprof. Над проектом дома работала архитектурная мастерская «Артпроект +». Эксклюзивные продажи осуществляют сотрудники ЦРП «Петербургская Недвижимость». На данный момент в продаже осталось около 70 квартир площадью от 24, 19 до 92, 74 квадратных метров.

Профессионалы о проекте



Олег Пашин, заместитель генерального директора Центра развития проектов «Петербургская Недвижимость»:

«Дом интересен своей формой – он напоминает корону. В процессе обсуждения этого проекта мы устроили «мозговой штурм», в котором приняли участие все наши менеджеры. Именно так и появилось название. Ну а «Южная Корона» – потому что жилой комплекс расположен в южной части Петербурга и является доминантой района. Еще одной особенностью здания является подземный паркинг, который присутствует далеко не во всех наших объектах».



Начальник участка компании Setlprof Вениамин Алатырцев:

«Дом очень красивый, особенно если смотреть на него издали, как обычно смотрят на картины. Его даже с кольцевой автодороги видно. Вообще это один из самых любимых моих объектов, он интересен во многих аспектах: большой по объемам работ, высотный и нетиповой по части конструктива. Такие проекты всегда интересны. На данном объекте наша компания использовала все возможные средства малой и большой механизации: башенные краны стационарные для устройства монолитного железобетона, штукатурную станцию для выполнения штукатурных работ, стационарную насосную станцию при устройстве полов, стационарные бетононасосы и т.д. Сейчас на объекте завершаются работы по благоустройству прилегающей территории. Продолжаются работы по чистовой отделке квартир 2 и 3 секций, паркинг доводится до совершенства. Так что все практически готово к сдаче. И все это благодаря работе нашего дружного коллектива, с которым мне очень повезло».



Среди покупателей квартир в жилом комплексе «Южная Корона» есть даже несколько сотрудников компаний холдинга. Чем же привлек внимание наших коллег именно этот дом? Об этом рассказывает Снежана Ерошенко, начальник планово-экономического Отдела компании Setl City.

«Выбор квартиры – шаг ответственный, права на ошибку не имеешь. И крайне сложно предугадать все негативные последствия промахов проектировщиков, строителей. Поэтому, чтобы не сомневаться в качестве построенных домов, важно, прежде всего, доверять компании-застройщику. Наши дома – это эксклюзивные и всегда интересные проекты. А знания, опыт и ответственность специалистов позволяют поддерживать высокий уровень будущего жилья, делая его действительно классом «комфорт», а не просто названием. Кроме того, в объектах компании, в которой работаешь, всегда лучше ориентируешься и знаешь о них практически все. Поэтому выбрать подходящий вариант не составляет труда».

А история с покупкой квартиры для себя начиналась так: экономист именно этого проекта присмотрела там себе квартиру. Ну и естественно поделилась своей радостью с отделом... Мы, конечно, дружно подхватили такую инициативу, а потом пошла цепная реакция по всей компании. Плюсы этого дома неоспоримы: тут и близость к метро, и подземный паркинг, и от работы всего одна станция, и соседи знакомые, а главное, сдача дома совсем близко».



Бизнес-центр «Командарм»

Компания «Praktis. Управление и эксплуатация» получила в доверительное управление бизнес-центр «Командарм», расположенный на улице Маршала Говорова д.29, на одной из основных магистралей Кировского района в 10 минутах ходьбы от ст.м. «Кировский завод». Договор доверительного управления заключен на 5 лет.

Бизнес-центр действует с 2001 года. Его общая площадь составляет 5 200 кв.м., общая площадь арендопригодных помещений – 3 500 кв.м. Площадь офисных блоков (кабинетов) от 8 кв.м. до 180 кв.м. На первом этаже здания расположены складские площадью от 12 до 100 кв.м.

В настоящее время заполняемость офисного центра составляет 95 %. Помещения в бизнес-центре арендуют 97 организаций. В основном это небольшие фирмы. Среди арендаторов такие

организации как «Такси 7 000 000», «Подъемник» (специализация – лифтовое оборудование), ряд других организаций, сфера деятельности которых – логистика, грузоперевозки, экспедиторские услуги. За последний месяц было заключено 6 договоров с новыми арендаторами, общая площадь вновь сданных офисов составила 120 кв.м.

«В ближайшие задачи нашей компании входит осуществление работ по организации охраняемой парковки, ремонту лестниц и части офисных помещений, – говорит генеральный директор «Praktis. Управление и эксплуатация» Анна Деркач. – В дальнейшем планируется надстройка одного или двух этажей с целью увеличения арендопригодной площади. В настоящий момент проводится экспертиза несущих конструкций и необходимые согласования для последующего строительства.»

Пауз в обучении не будет



28 апреля Учебный центр «Петербургской Недвижимости» в рамках программы обучения специалистов в области управления в недвижимости «Кадровый резерв» провел очередной, пятый, выпуск менеджеров-руководителей для Агентства «Петербургская Недвижимость»

Несмотря на не самые легкие времена, подготовку специалистов-управленцев в компании решили не прекращать. *«Выходить из кризиса нужно, имея в штате грамотных, профессиональных сотрудников, – говорит Сергей Дроздов, генеральный директор Агентства. – Ведь люди – это и есть наше конкурентное преимущество, поэтому останавливать обучение нельзя. Если мы сделаем паузу, то через некоторое время получим «провал» и недостаток квалифицированных кадров, и придется еще долго наверстывать упущенное. Я старался максимально посещать занятия, с удовольствием делился собственным опытом и отвечал на вопросы. Я высказывал свою точку зрения в отношении формирования новых групп агентов, их работы, набора риэлторов, развития компании в целом. Те, кто закончил обучение, а оно длилось около 5 месяцев, знают наши общие цели и задачи, знают, по каким критериям можно оценивать работу, знают, что от них ждут. Такие встречи очень важны,*

ведь в рамках такой большой компании как наша, постоянное личное общение не всегда возможно».

Менеджеры, которые уже успешно прошли обучение в предыдущие годы, также делились своим опытом и успехами с новичками. В этом году специалистами в сфере управления стали 10 человек. Программа обучения была рассчитана на 147 академических часов, и включала семинары, лекции, тренинги, выполнение домашних заданий. Выпускные экзамены успешно сдали все «студенты». Но главное, чему нужно было научиться – умению собрать свою команду и эффективно ею управлять.

Помимо традиционного фуршета, окончание обучения ознаменовалось организованной автобусной экскурсией по центральным районам города. Выпускники показывали и рассказывали другу другу о старинных и современных жилых домах Центрального, Василеостровского и Петроградского района, включая элитный и «зеленый» Крестовский остров. Сергей Дроздов сделал экскурс в историю возведения объектов, построенных в недалеком прошлом компанией Setl City, и рассказал экскурсантам об их интересных особенностях.

Александра Андреева

С аттестатом надежнее



25 мая состоялась очередная аттестация менеджеров и риэлторов агентства «Петербургская Недвижимость», организованная Учебным центром. Номерные аттестаты, Ассоциации Риэлторов СПб и Лен. области, подтверждающие соответствующую квалификацию сотрудников, получили 50 человек.

«Аттестация позволяет нашим сотрудникам соответствовать стандартам, принятым в цивилизованном риэлторском сообществе, – говорит Регина Мананкова, директор Учебного центра агентства «Петербургская Недвижимость». – Наш Учебный центр аккредитован Ассоциацией риэлторов СПб, что дает право приравнивать

аттестационный экзамен как агентов, так и управляющего состава к экзаменам, проводимым городским Институтом недвижимости. Кстати, там его сдают после платного курса, тогда как у нас сотрудники заранее проходят обучение в Учебном центре, и затем экзамен руководители групп сдают обязательно, а агенты проходят по желанию.»

Номерной аттестат выдается на три года. Клиенты компании могут найти информацию о наших аттестованных сотрудниках в базе, опубликованной на официальном сайте Ассоциации риэлторов Петербурга и Ленобласти.

«Калининград – город дружелюбный...»

В апреле текущего года калининградское подразделение Setl Estate возглавила Анна Кузнецова. В Янтарную столицу из Северной столицы руководитель Call-центра «Петербургской Недвижимости» переехала этой весной, а начинала она свою работу в нашей компании менеджером по работе с клиентами в Департаменте строящегося жилья в офисе на Невском, 41.

«Город встретил меня дружелюбно, – делится своими впечатлениями Анна Кузнецова. – Я родилась и всегда жила в Северной столице, и, честно говоря, было немного страшно переезжать в другой город. Но, как оказалось, здесь такая атмосфера, что я совсем не чувствую себя чужой. Наоборот, и ритм жизни, и люди мне очень подходят и нравятся. Более того, эти же ощущения я испытываю и от работы в калининградском офисе: встретила здесь такое понимание и открытость, что уже успела полюбить этот дружный коллектив».

Это сказалось и на результатах – план

продаж за первый месяц работы нового руководителя в Калининграде был выполнен, с чем и поздравляем наших коллег из Янтарной столицы. Немаловажным фактором успеха было участие компании в традиционной весенней выставке недвижимости, в результате которой удалось привлечь большое число клиентов.

«Мы запустили различные акции по нашим строящимся объектам в регионе, которые стали новшеством для местного рынка, и смогли заинтересовать уже искушенного покупателя: в городе и пригородах сейчас достаточно много строящегося жилья, и для того, чтобы привлечь клиентов, надо проводить серьезную работу, – рассказывает Анна Кузнецова. – Мы пересмотрели подход к продажам, и добились неплохих результатов. В целом рынок, конечно же, отличается от Северной столицы, но профессиональная жизнь здесь активна, и это радует. Кстати, как хорошо, что у нас есть объекты в пригородах – Пионерском, Светлогорске! Здесь



Сотрудники компании Setl Estate-Калининград: Инна Фраинд, Олеся Винс, Татьяна Медведева, Анна Кузнецова, Андрей Устинов, Ольга Панамарева

такое... настоящее море. Я влюбилась в этот край, и как здорово, что до песчаных, живописных балтийских пляжей, где в выходные отдыхает весь Калининград (город просто вымирает в это время), можно добраться на авто всего за 20 минут. Приезжайте в гости – не пожалеете!»



Навстречу новым приключениям!



23 мая сотрудники компании Setlprof посетили одно из живописнейших мест Ленинградской области – памятник природы Саблинские пещеры. Подобные поездки Отдел персонала компании Setlprof организывает уже не впервые. Каждый год, как только потеплеет, сотрудники отправляются на природу, но не просто так, а с культурной программой, которая проходит под девизом: «Познаем историю земли русской!»

Саблинский памятник природы знаменит своими пещерами, а их посещение даже относят к экстремальным видам туризма. Когда-то здесь добывали белый кварцевый песок, используемый для производства стекла, так и появились эти пещеры. Всего на территории Саблинского памятника природы найдено 14 пещер. Самая большая называется «Левобережная» и имеет суммарную длину около 5,5 км. Туда-то и отправились сотрудники компании Setlprof. Вооружившись фонариками и одевшись потеплее (так как в пещерах круглогодично +8°C), они окунулись в загадочный подземный мир. Здесь

они увидели необычайной красоты подземные озера, единственную в России подземную часовню Николая Чудотворца, фрагменты наскальной живописи позднего палеолита – копии, перенесенные из «Каповой» пещеры (Башкирия, Южный Урал) и пещеры «Ляско» (Пиренеи, Франция). А еще оказалось, что в Саблинских пещерах зимует огромное количество летучих мышей. И нашим экскурсантам посчастливилось даже увидеть одну летучую мышь, которая по непонятным причинам отбилась от стаи. По запутанным лабиринтам пещеры бродили



около часа. А когда выбрались на поверхность земли, отправились посмотреть на другие чудеса природы: водопады – Саблинский и Тосненский, которые также расположены на территории Саблинского памятника природы.

После экскурсионной части участники похода своими силами организовали пикник недалеко от Саблинского водопада. И здесь, сидя на траве и любуясь окружающей



природой, каждый смог насладиться теплым весенним солнышком, вкусным шашлыком и приятным общением друг с другом. Путешественники остались очень довольны: отдых оставил много ярких и незабываемых впечатлений.



Большому кораблю большое плавание

Сотрудники департамента продаж строящегося жилья Центра развития проектов «Петербургская Недвижимость» выполнили план продаж за апрель. Это замечательное событие ознаменовалось не менее замечательным путешествием по рекам и каналам Петербурга в компании коллег и единомышленников.

«Мероприятие для нас стало традицией, – рассказывает Елена Гуцол, руководитель отдела персонала компании. – Когда департамент выполняет план, а случается это достаточно регулярно, мы отправляемся на различные совместные мероприятия. Летом – это путешествие на корабле по водным пространствам Петербурга, зимой – катание на лыжах или коньках, весной и осенью, когда погода стоит не очень – боулинг, картинг и другие совместные спортивные развлечения в закрытых залах. Как это ни банально звучит, но такие мероприятия, действительно, объединяют коллектив. Ведь на работе у нас времени пообщаться с



коллегами нет, а тут такая возможность появляется. Причем на корабле – это еще и красоты города, легкий ветерок, и все это – в приятной компании коллег, с которыми много чего можно обсудить. Кстати, после катания, когда мы выходим на берег, нам еще долго не расстаться друг с другом, и это здорово».

Олег Пашин, заместитель директора компании:

«Мне понравилась отличная погода, которая нам улыбнулась: вечернее солнце, разноцветное небо, ни дождя, ни снега – настоящее лето. И, конечно же, красоты Петербурга – даже разговаривая с коллегами, их невозможно не заметить и не восхититься тому, что мы живем в таком прекрасном городе. Отдохнули мы замечательно – у департамента сложная, подчас тяжелая работа, а что может быть лучше отдыха на свежем речном воздухе после ее выполнения».

Мария Лошакова, специалист по аналитике Консалтингового центра:

«Мне импонировала теплая атмосфера, которая сложилась в поездке. Сначала я думала, что три часа – это много, но оказалось, что они пролетели в приятной компании совсем незаметно. На работе особо не пообщаешься, а на теплоходе – самое то!»

Александра Андреева

Внимание, фотоконкурс!

Уважаемые коллеги!

Редакция газеты «Перспектива» объявляет о начале ежегодного конкурса на лучшую летнюю фотографию. Принять участие в конкурсе, предоставив свои фотоработы, может любой сотрудник компаний холдинга Setl Group.

Наступило лето, а вместе с ним и пора отпусков, время ярких и незабываемых впечатлений. Поделитесь своими летними впечатлениями с коллегами и присылайте фотоматериалы с интересными и веселыми комментариями на электронный адрес: irina@setlgroup.ru

В сентябрьском номере издания будут подведены итоги фотоконкурса, а лучшие снимки опубликованы на страницах газеты.

Желаем вам приятного отдыха, интересных поездок и только положительных эмоций!